

Mit internationalen Tochtergesellschaften und mehr als 50 Vertriebspartnern weltweit ist die französische LACROIX Group erste Adresse für Telemetrie- und SCADA-Lösungen zur Fernüberwachung, -steuerung und Automatisierung sämtlicher Infrastrukturen im Wasser- und Abwasserbereich.

Wir, die deutsche SAE IT-systems, gehören seit 2019 zur LACROIX Group. Mit mehr als 50 Jahren Erfahrung sind wir in der Gruppe die Experten für innovative Fernwirk- und Stationsleittechnik für die Überwachung, Steuerung und Absicherung von elektrischen Netzen und Anlagen. Wir unterstützen Energieversorger – vom Weltkonzern bis zum Stadtwerk – dabei, die Herausforderungen der Energiewende und der Digitalisierung zu meistern.

Ingenieur / Techniker (m/w/d) Technischer Vertriebsinnendienst Fernwirktechnik für Energieversorger – National / International

Energieversorgung und die zugehörigen Technologien – Ihre Welt oder das Gebiet, in dem Sie Ihre Zukunft sehen? Es würde Sie reizen, bei einem Innovationsführer an der Spitze neuer Konzepte und Technologien aktiv zum Gelingen der Energiewende beizutragen? Herzlich willkommen bei SAE. Machen Sie gemeinsam mit uns die Netze internationaler Energieversorger fit für eine Zukunft, die vom Ausbau erneuerbarer Energien geprägt sein wird. Spannendere Themen, mehr Abwechslung und Entwicklungsmöglichkeiten werden Sie zurzeit kaum finden. Und all das in einem sehr kollegialen Team, in dem wir mit viel Spaß Hand in Hand zusammenarbeiten.

Ihr Part

- Gleich zum Start heißt es für Sie: sehr viel Neues lernen. On the Job und durch Trainings machen wir Sie mit unseren Technologien und Produkten vertraut. Ihr Ziel: Aufbau von Experten-Know-how für Fernwirktechnik.
- Im Team sind Sie für die Betreuung unserer nationalen oder internationalen Vertriebspartner (Solution-Provider und Systemintegratoren) zuständig. Als Berater*in und Problemlöser*in bieten Sie Ihren internationalen Partnern einen umfassenden technischen Support – in der Regel telefonisch und per E-Mail.
- Sie prüfen Anfragen auf technische Umsetzbarkeit, holen bei Bedarf zusätzliche Informationen ein und erarbeiten auf Basis unserer Produktpalette eigenständig die passende Lösung. Klar, dass Sie bei komplexen Aufgabenstellungen und Projekten die Kolleg*innen der Entwicklungsabteilung mit ins Boot holen.
- Natürlich haben Sie auch die Zahlenseite sicher im Griff – von der Kostenermittlung über die Kalkulation mit einem Kalkulationsprogramm bis zur Angebotserstellung.
- Als kompetente*r Ansprechpartner*in unterstützen Sie Ihre Partner im gesamten Vertriebsprozess bei allen Fragen rund um Angebot, Technik und Umsetzung.
- Mit Ihrer Arbeit tragen Sie maßgeblich dazu bei, dass unsere Vertriebspartner mit unseren Produkten und Lösungen Projekte gewinnen.
- Dazu erhalten Sie durch die enge Zusammenarbeit tiefe Einblicke in landesspezifische Besonderheiten, gesetzliche Vorgaben, Herausforderungen der nationalen Energiewirtschaft, ... Diese Insights machen Sie zu einem wichtigen Sparringspartner für die internationale Vertriebsleitung und auch für unser Produktmarketing.

Ihr Profil

- ENTWEDER Bachelor-Abschluss als Wirtschaftsingenieur*in oder Ingenieur*in Elektrotechnik ODER technische Ausbildung – idealerweise bei einem Energieversorger – ergänzt durch eine Qualifikation als Techniker*in
- Berufserfahrung im Vertriebsinnendienst – idealerweise im indirekten (inter)nationalen Vertrieb – oder in einer kundennahen technischen Position, z. B. technischer Vertrieb oder Projektierung
- Kaufmännische Kenntnisse und hervorragendes technisches Verständnis. Wichtig ist die Fähigkeit, sich schnell in unterschiedliche, komplexe Zusammenhänge hineinzudenken
- Kenntnisse in Ausschreibungs- und Vergabeverfahren
- Freude daran, sich in neue Themen einzuarbeiten und neues Know-how rund um Markt- und Technologie-Entwicklungen im Energiesektor zu erwerben – wir unterstützen Sie dabei
- Sicheres Auftreten, sehr kundenorientiert und kommunikationsstark, auf Deutsch und auf Englisch; weitere Sprachen sind von Vorteil

Das passt? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung im PDF-Format – Anschreiben und CV – mit Angabe Ihres möglichen Eintrittstermins sowie Ihres Einkommenswunsches und der **Kennziffer 144** an bewerbung@sae-it.com. Erste Fragen beantwortet Ihnen gern Anna Jurisch – Telefon 0221-59808-221.

SAE IT-systems GmbH & Co. KG • Im Gewerbegebiet Pesch 14 • 50767 Köln (Cologne Germany)